SHIBU

服飾専門課程 入学案内



CONTENTS

P.3 ファッション総合科

2.4 1年 主な科目

2.7 2年 主な科目

P.11 キャンパスカレンダー

P.12 ファッション関連講座 外部イベント

目標とする資格

P.13 内定者・卒業生紹介

P.14 ファッション業界の主な仕事

自分で組み立てる カリキュラム



本校のカリキュラムは、

あなたの夢の実現を、

よりきめ細かくサポートするために、

選択科目を大幅に増やし、

学びたいことを重点的に学べる独自の 仕組みに変わりました。

FASHION GENERAL

ファッション総合科 2年制

ファッション業界で働くために必要な知識と技術を学ぶ きめ細やかな指導と恵まれた環境のもとで、実践的なカリキュラムを学び、 確実に身に付けていきます。

必修科目+充実した選択科目で組み立てる

1年前期

共通必修科目

P.4~

1年前期では、 共通科目として ファッションの基礎を 学びます。

1年後期

必修科目

約50%

選択科目

約50%

P.5~

後期では、

必修科目のほか 1年前期で学んだ基礎を 土台に選択科目から 授業を選び、 カリキュラムを 構築していきます。

2年前期

必修科目約20%

選択科目

約80%

P.7~

2年前期では、 必修科目でさらなる レベルアップを図り、 選択科目では 就職活動や将来を 見据えたカリキュラムを 構築していきます。

2年後期

卒業制作 卒業研究

P.10~

後期では、2年間の 集大成となる卒業制作に 向けたカリキュラムを 実施していきます。

多様化が進むファッション業界では、企画から販売まで様々なスペシャリストが 必要とされています。ファッションのプロを目指す皆さんは服飾に関する 基礎知識や技術を習得すると同時に、時代の変化や傾向をキャッチする感性や 人間性を高めることが大切です。

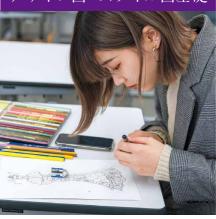
■主な科目

1年生の前期の授業科目は全て必修です。 ファッションのどんな仕事にも必要となる知識や技術の基礎をしっかり学びます。

服飾造形基礎



縫製、パターンの基本を学び、 ベーシックアイテムを制作します。



プロポーションの基本からアイテムの 描き方を名称と共に学びます。

色彩構成



ファッションビジネスで色彩を 活用するための基本を学びます。

PC 基礎



PC操作の基礎から Word、Excel、 PowerPoint を習得します。



街や人、ショップなどのリサーチを行い、 今のトレンドを理解します。



英会話、Tシャツプリントなどの 選択科目があります。

*上記以外にも、FB概論・ファッションゼミナール・SNS基礎などの授業があります。

1年後期

必修科目

■主な科目

1年生の後期授業は必修科目と選択科目に分かれます。 必修科目では、前期に引き続き必要とされる技術と知識を学ぶほか、 就職活動に必要なマナーを実践的に学びます。

服飾造形



裏付きジャケットを制作します。 基礎力を踏まえ、作品の完成度を 高めます。

素材学Ⅱ



素材の基礎知識を学び、 加工実習で素材バリエーションを 広げます。

パーソナルカラー



似合う色の考え方を学び、 色彩活用パーソナルカラー検定3級の 取得を目指します。

ビジネスマナー

就職活動に向けて、社会人としての一般常識や基礎力、コミュニケーション能力を 高めるとともに、履歴書・エントリーシートの書き方、面接の進め方、服装や メイクなど就職活動の実践を学びます。





企業連携授業

ファッションの現場で仕事をされている方々より直接指導頂き、ファッション業界での仕事の流れや取り組み方を学びます。

インターンシップ

より精度の高い就職サポートの一環として、1年生は全員、 企業研修(インターンシップ) に参加します。企業の現場を体験し、学んだことを 実際に応用することでファッション業界へのより深い理解や職種の選択、 企業研究などに活かすことができます。



インターンシップ体験診



内藤優羽さん

研修先 (株) ビーズインターナショナル ました。

私は「X-girl」で販売の仕事を体験しました。以前、販売のアルバイトの経験があり、 "接客は難しい" "苦手" と感じていましたが、スタッフのみなさんが優しく教えて 下さったおかげで頑張ることができました。またインターンシップの期間の中で、 一番の売上げを達成し、成果を発揮できたことで苦手意識がなくなり自信につながり

後日、店舗の方から声をかけて頂き、現在はアルバイトとして働いています。このような貴重な体験のおかげで、"接客の楽しさ"や"やりがい"を感じ、その後も自信を持って接客をできるようになりました。

1年後期

選択科目

■主な科目

1年生の後期授業の選択科目では前期で学んだことをもとに、 技術のレベルアップや幅広い知識を学びたいという思いに応えます。

コスチュームデザイン [



テーマをもとにしてコスチュームデザインを 描きます。 造形制作も行っていきます。



ドレーピングI

立体裁断の基礎を学び、平面構成による パターンとの関連性を学びます。



学生個人のホームページを立ち上げ、 SNS・情報発信・運営を経験します。

マーケティングプランニング゛

す。造形制作も行っていきます。 パタ

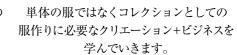


学生ショップに向けた商品企画~ 販売までのブランド運営を行います。

CADI



パタンナーに求められる仕事の一連の 流れを体験することでCADでの パターン作成と基本操作を学びます。



デザイン CG]



フォトショップを使用し、グラフィックデザインを学びます。

服飾造形SI





配色や着回しによる着こなしを学び、 コーディネートの幅を広げます。

*上記以外にも、デザイン画 I・リテール MD I・服飾雑貨企画 I などの授業があります。

"なりたい自分"を見つけ出せ!

2年生に進級する前に、卒業したらどんな仕事をしてみたいか、 どんな会社に入社したいかなど自分の将来について考えます。 それとともに、学校でのあと1年間に どんなことにチャレンジしていきたいかを思い描きます。

自分がデザインした洋服を形にしたい

縫製技術を 向上させたい 舞台衣装に携わりたい

パターンメイキングの スキルを磨きたい

自分のブランドを立ち上げたい

ファッション アドバイザーに なりたい

スタイリストになりたい

オンラインショップ_を 始めたい

2年前期



■主な科目

2年生の前期授業では就職活動や将来を見据え、必修科目の服飾造形の授業以外は 選択科目から各自、授業を組み立てていきます。

たくさんの職種があるファッション業界の何を目指すのかを見極め、 さらなるレベルアップを図ります。

服飾造形

1年生で習得した基礎段階から、 応用段階へと進みます。 作品制作を通してパターン・ソーイングの 理解を深めていきます。

カリキュラムは、

自分で考え、自分で構築。

2年前期



■主な科目

2年生の選択科目では1年生で学んだことをもとに、 技術のレベルアップや幅広い知識を学びたいという思いに応えます。

インダストリアルソーイング



工場縫製による技術を マスターします。

リテールマーチャンダイジング



トレンドを予測した品揃えで オリジナルショップの企画を行います。

クリエイションワーク



自然界や建造物などから インスピレーションを得て、 洋服をデザインしていきます。

販売実務

コミュニケーションや売場での 仕事、接客技術の基本を実践的に 学びます。

特殊縫製



薄物やベルベット、皮革など 異素材の扱い方から縫製までを 学びます。



ショップで必要な販売戦略を学び、 マネキンやボディを使ったテクニックを 学びます。

アパレル素材企画



服飾に必要な素材企画をし、 素材を通して企画へのアプローチを 学びます。

ファッションビジネス企画 Ⅱ



売れる商品企画、製作を行い、 お客様のニーズに沿った品揃えを 目指します。

ドレーピングⅡ



理論・技術の習得をしながら、 平面構成・立体構成どちらも理論上 同一であることを理解します。

ファッション CG II



イラストレーター、フォトショップを 使用し、デザイン構成の習得を 目指します。



平面パターンの奥深さを知り、 応用力を身に付けます。



実際に行って・見て・感じて…。 今を体感し考える力を養い、 分析力を高めます。

*上記以外にも、CAD II・IT ビジネス II・デザイン画 II・FB 論などの授業があります。

2 年後期

卒業制作 卒業研究 2年生の後期授業は"なりたい自分になる"ために担当教員の指導のもとで、 カリキュラムを構築し、卒業制作・卒業研究を進めていきます。





- ■自分がデザインした洋服を形にしたい
- ■舞台衣装に携わりたい
- ■縫製技術を向上させたい
- ■パターンのスキルを磨きたい
- ■自分のブランドを立ち上げたい
- ■ファッションアドバイザーになりたい
- ■スタイリストになりたい
- ■オンラインショップを始めたい

など…

「こうなりたい」をサポートします。













10

キャンパスカレンダー

9:20 学校到着、授業準備

9:30~10:50 1限 授業

11:00~12:20 2限 授業



13:10~14:30 3限 授業 14:40~16:00 4限 授業 16:00~ 下校

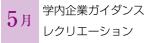


12:20~13:10 お昼休み



前期 4月~<u>9月</u>

4月 オリエンテーション 親睦会 前期授業開始



6月 (理論試験)

ファッションビジネス能力検定

7月 ファッション販売能力検定 パーソナルカラー検定

夏休み8月 パターンメイキング技術検定実技 試験対策講座

9月 パターンメイキング技術検定2級 (実技試験)



後期 10月~3月

10月 後期授業開始 学園祭

11月 ファッションビジネス能力検定

ファッション販売能力検定 パターンメイキング技術検定3級 (理論・実技試験) クリスマスパーティ 冬休み

注裁技術認定試験 1月 ファッション色彩能力検定 就職セミナー

パーソナルカラー検定2月 卒業制作・卒業研究発表 後期授業終了

インターンシップ 月 卒業式 春休み





ファッション関連講座

通常の授業以外にも、ファッション業界の今を知るためにファッション分野における専門の方を講師に招いたり、工場・店舗・ファッションイベント・展覧会などを見学する講座を行います。



外部イベント

コンテストやファッションショー、学生作品販売など学外のさま ざまなイベントに積極的に参加しています。











目標とする資格

ファッションの専門的な技術や知識の実力を認定する各種資格の合格を目指して学んでいくことは、ファッション業界で仕事をしていく上で必ず役立ちます。本校では各種検定の対策講座を開講。目標に合わせた資格へのチャレンジを応援します。

[受験対象] (◎:必須○:任意)

] [洋裁技術認定		パーソナルカラー 検定		ファッション色彩 能力検定		ファッションビジネス 能力検定		ファッション販売 能力検定		パターンメーキング 技術検定		AFT 色彩検定	専修学校 准教員 資格認定
	初級	中級	3 級	2級	3級	2級	3級	2級	3級	2級	3 級	2級		(服飾)
	O*	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0*	0	0	0

^{*}技術職を目指す場合は必須になります。

▶洋裁技術認定(初級・中級)

本校は協会認定の指定校であるため技術試験が免除され、理論 試験合格者は初級・中級の認定証を取得できます。日本ファッ ション教育振興協会が主催する認定試験です。

▶パーソナルカラー検定(2級・3級)

ファッションアドバイザーはもちろんのこと販売実務に携わる上で求められる資格です。ファッションやメイクの色選びの幅が広がります。日本カラーコーディネーター協会が主催の検定です。

▶ファッション色彩能力検定 (2級·3級)

カラーコーディネーター、デザイナー、ファッションアドバイザー などの職種を志望する人は取得しておきたい資格です。日本 ファッション教育振興協会が主催する能力検定です。

▶ファッションビジネス能力検定(2級・3級)

「ファッションビジネス知識」と「ファッション造形知識」の2科目で構成されています。ファッション業界で働くためにはぜひ取得したい資格です。日本ファッション教育振興協会が主催する能力検定です。

▶ファッション販売能力検定(2級・3級)

ファッションアドバイザーはもちろんのこと、販売実務を理解する上で必要な資格です。日本ファッション教育振興協会が主催する能力検定です。

▶パターンメーキング技術検定(2級・3級)

自分自身のレベルアップにも、またファッション業界への就職にも活かせます。日本ファッション教育振興協会が主催する技術検定です。

▶専修学校准教員資格認定(服飾)

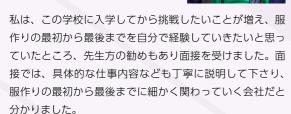
在学中に所定の講習を受講すると、服飾関係の専修学校および各種 学校の准教員の資格を取得することができます。

内定者紹介

挑戦したいことに近づく一歩を 踏み出す!

永塚 里音さん

内定先 (株)アイ・エフ・ビー



私が挑戦したいこと、これから経験していきたいことをはっ きり伝えられるように心掛け、面接に臨みました。何をす るにも最初に自分から殻を破ることは得意ではないですが、 今まで自分が学んできた知識を役立てられるよう頑張って いきたいです。

笑顔を大切に、たくさんのことに チャレンジ!

白賀 梨夏さん

内定先(株)TSI



「販売実務」の授業がきっかけで株式会社 TSI に入社したい と思いました。

販売実務の授業は一から販売について細かく学び、かつ実践 的で始めはなかなかできないこともありましたが、とても 勉強になりました。その時、講師で来て下さったのが、(株) TSIの方でした。

私は緊張しがちなので、面接では気分が上がる洋服を着て、 常に笑顔で、積極的に発言することを意識した結果、念願 の内定を頂くことができました。不安はたくさんあります が、「やらずに後悔するより、やって後悔」をモットーに、 笑顔を絶やさず、明るく精一杯頑張ります。

卒業生紹介

モノづくりを通して、得た知識を 仕事に生かす

長谷川 貫太さん (2019年卒業)

就職先 (株)オンワード樫山 「パーソナルオーダー」 ショップスタッフ



オーダースーツのお店なので、ショップスタッフとはいえ 採寸技術、素材の知識や特徴、ディテールなどへのこだわり が必要となります。在学中に学んだ、服飾造形やシルエット の知識がお客様へ商品を提案する際にとても大切だと感じ、 現場で役に立っています。

好みのシルエット・ディテールを追求し、自分の作品として 発表出来るチャンスは学生のうちにしか出来ない事なので、 学ぶだけ学び、遊ぶだけ遊んでなんでも吸収して下さい。

学生時代に勉強をした事が 今接客をする上で とても役立っています

温田 香代さん (2018年卒業)

就職先(株)ビーズインターナショナル [X-girl] ショップスタッフ



パーソナルカラーの授業で合わせる色によって顔色が明るく 見えたり、メイクが引き立ったりすることを学びました。 接客をしていて、お客様が洋服の色でお悩みの際に的確な アドバイスをすることができ、お客様のお役に立っている と実感があります。色選びの幅が広がると、コーディネート の幅も広がります。

また授業では分からない事があれば1人ずつ繰り返し丁寧 に教えてもらえる為、働く上で大切な事を身に付ける事が 出来ます。

(株) 计学基底

(株) 東宝コスチューム

(株) NICE CLAUP

主な就職実績(2010年度~2021年度卒業生実績)

(株) イッヤイミヤケ

- (株) イデア・クリエイト (株) イング (有) ウィーブトシ CA4LA (株) A - n e t
 - (株) ABC マート (株) オンワード樫山 菅公学生服 (株) (株) キャン
- (株) グレースコンチネンタル 株) Kate spade japan ココベイ (株) (株) コム・デ・ギャルソン

(株) シティーヒル

- サーブ (株) (株) サンリオ (株) SHIPS
- JUN グループ (株) ストライプインターナショナル (株) タカキュー (株) タカラ
- ディーゼルジャパン (株)

- (株) 丸東 (株) UNITED ARROWS (株) リンクセオリージャパン (株) ローズバット
- (株) ロビンインターナショナル

ファッション業界の主な仕事

デザイナーやバイヤーといったよく知られる職種以外にも、役割や内容によって 数多くの職種が存在します。世に商品を生み出すまでの長い工程において、 お互いが信頼し、協力しあうことでファッション業界は成り立っています。

あなたの目指す職種は?

企 画

デザイン

サンプル

展示会

生産

ショップ

デザイナー

コンセプトに基づき、素材の選定や縫製 技術なども想定してデザインするクリエイ ティブな仕事です。デザイン画、パターン、 サンプルメイキング、縫製工場との交渉 まで一貫して関わることもあります。

▶パタンナー

デザイナーのイメージした作品をパターン (型紙) におこす仕事です。デザインをカ タチにするとともに、機能性や生産性も 考慮に入れる技術と知識が必要です。

▶生産管理

自社・協力工場の技術力と生産能力を把 握し、製品ごとに最良に工場へ生産依頼 し、材料の発送と製品の納品管理を行い ます。合理的な縫製方法や作業工程のア ドバイスも行うので、生産現場に関する 幅広い知識が求められます。

▶ファッションアドバイザー

消費者のニーズや好みに応じて、商品を 的確に選択し、販売する仕事です。コー ディネートをアドバイスしたり、品質や手 入れ方法を説明することで顧客との関係 を育みます。また店舗の在庫・商品管理 や顧客管理も大切な仕事です。

▶スタイリスト

依頼に応じて目的や条件に合ったトータ ルコーディネートを行う仕事です。雑誌、 広告、CM、テレビ、ファッションショー、 タレントの衣裳など幅広い分野で活躍で きます。

▶マーチャンダイザー マーケティング

市場調査をもとに、どのような商品をど こで、どのように販売し、またどのくら いの収益を見込むかなどの計画を立て、 決定する統括指示者です。

▶ 商品企画・プランナー

各ブランドの対象客層、価格のランク、 ブランドイメージを設定し、ファッション のあらゆる情報源から商品計画を立案し ます。

▶ 縫製技術者

モデルや展示会の見本商品の制作を担当 するサンプルメーカー。高級品を一点ず つ担当する縫製。お直しやリフォームな どの縫製担当があり、採寸から補正、手 芸技術、制作技術、補修など、しっかり とした技術が必要です。

▶営業・営業企画

新たな取引先を開拓したり、得意先へ新 商品の提案を行う、企業の売上げに直結 する重要な仕事です。顧客や市場ニーズ を読み取り、企画や販売促進に関わる総 合的な力が必要です。

▶プレス・広報

企業やブランドの情報発信において、そ のイメージと知名度を高めるための専任 者です。商品・資料の貸し出しや取材対応、 プレスリリースの発行など様々なメディア との関わりにおいて、広く確かな知識が 求められます。

バイヤー

ブランドや店舗のコンセプト、顧客層や トレンドの分析に基づいて需要を的確に 予測し、売れる商品をタイミング良く仕 入れる担当者。市場の動向を常に観察し、 分析する思考と経験が必要な責任のある 仕事です。

14

- (株) アイ・エフ・ビー (株) アイ・エフ・ピー (株) アイジーエー (株) AS KNOW AS
- (株) アダストリア (株) ABAHOUSE INTERNATIONAL (株) アングローバル (株) アンビデックス
- 田中興産(株)絵里奈事業部 (株) TSI
- (株) ナルミヤインターナショナル
- (株) ハニーズ (株) パル (株) ビーズインターナショナル (株) ビックママ

